

# ANIMA

INVESTMENT NETWORK

REVUE DE PRESSE  
PRESS REVIEW

---



( February 2019 )

	<b>Web</b>
	<b>February, 2019</b>

**Startup Europe Mediterranean (SEMED) launch event preliminary agenda**  
**Under the patronage of Mariya Gabriel,**  
**European Commissioner responsible for Digital Economy and Society**  
**Casa Cava, Matera**  
**March 1st 2019**

8:45-9:15 Registration

9:15-10:15 Opening remarks and institutional keynote speeches

Confirmed Chair:

Signe Ratso, Deputy Director General responsible for Open Innovation & Outreach at DG RTD of the European Commission

Confirmed speakers:

Mariya Gabriel, European Commissioner responsible for Digital Economy, Patroness of the Startup Europe Mediterranean Launch Event (Video Message)

Raffaello De Ruggieri, Mayor of Matera European Capital of Culture Representative from the Regional Government

Brando Benifei, Rapporteur of Resolution 2018/2160(INI) Post-Arab Spring: way forward for the MENA region at the Committee on Foreign Affairs of the European Parliament

Antonio Tajani, President of the European Parliament

10:15-10:30 SEMED Cloud Platform official inauguration with speakers and partners

10:30-11:00 Press conference

11:00-11:15 EXCHANGING: coffee break

11:15-12:30 Panel "MAPPING Innovation Ecosystems"

Confirmed Moderator:

Isidro Laso Ballesteros, Head of Startup Europe at DG Connect of the European Commission

Confirmed speakers:

Emilio Corchado, CEO of Startupolè and University of Salamanca

Naoufal Chama, CEO of Digimind Morocco, Founder & President of Startup Morocco and Organizer of Startup Africa Summit

Simon Schaefer, President of Startup Portugal and Founder & CEO of Factory

Rasha Yehia Tantawy, Head of Business & Entrepreneurship Support at the Technology Innovation and Entrepreneurship Center (TIEC) of the Egyptian Ministry of Communication and Information Technology, Cyprus Egypt Greece Collaborative Innovation Network (CEG COIN)

Nicolas Brien, Managing Director of France Digitale  
Pierluigi Argoneto, T3 Innovation Coordinator, Basilicata Region

12:30-14:00 EXCHANGING: lunch break

14:00-15:15 Panel “MATCHING with funding opportunities”

Confirmed Moderator:

Stefano Denicolai, Professor in Innovation Management and Entrepreneurship at University of Pavia & University of Sussex and former Visiting Scholar at Harvard Business School (2015)

Confirmed speakers:

Peter Droell, Director of Prosperity at DG RTD of the European Commission presenting the European Innovation Council (EIC) Prize (€5M) for Affordable High-Tech for Humanitarian Aid  
Emmanuel Noutary, General Delegate at ANIMA Investment Network

Alessandra Luchetti, Head of Department – A: Excellent Science Department at Research Executive Agency (REA) of the European Commission presenting the Marie Skłodowska-Curie action: Research and Innovation Staff Exchange (RISE)

Harald Gruber, Head of Division for Digital Infrastructure at the European Investment Bank  
Sieglinde Gruber, HoU Healthy Oceans & Seas at DG RTD of the European Commission presenting the BlueMed Initiative

Jean-David Malo, Director European Innovation Council Task Force at DG RTD of the European Commission

15:15-15:45 Closing remarks

Confirmed speakers:

Gianpiero Lotito, Founder & CEO of FacilityLive and President of the European Tech Alliance

Signe Ratso, Deputy Director General responsible for Open Innovation & Outreach at DG RTD of the European Commission

Please note that the program evolves on a daily basis in light of the strong interest that Startup Europe Mediterranean is receiving. More speakers to be announced soon!

Source : <https://www.startupeuromed.eu/launch-event/>

**Ceta Business Forum, registrato il marchio europeo. Al via la realizzazione del primo Business Forum dedicato all'accordo economico tra il Canada ed Unione Europea.**

Dopo circa un anno di attesa, è arrivato il via libera da parte dell'Ufficio dell'Unione europea per la proprietà intellettuale che ha registrato il marchio figurativo CETA BUSINESS FORUM, accogliendo la richiesta del Consorzio Euromed.



A darne notizia Sergio Passariello, CEO di Euromed International Trade, società consortile con sede a Napoli ed a Malta, membro di Anima Investment Network, la piattaforma di cooperazione multi-paese per lo sviluppo economico del Mediterraneo. Il Ceta, sigla di Comprehensive economic and trade agreement, è un accordo commerciale fra Unione europea e Canada. Il testo è già stato approvato del Consiglio europeo (l'organo che riunisce i vari governi dei paesi Ue) e successivamente, nel febbraio 2017, dall'Europarlamento. Ad un anno di distanza dall'entrata in vigore - in via provvisoria - del Ceta, la Commissione europea che già diffuso i dati, relativi ai primi 12 mesi, sulle esportazioni agro-alimentari verso il paese nord atlantico rilevando che per l'Italia c'è stato un aumento complessivo del 7,4%. Il Ceta tutela ben 41 denominazioni italiane, pari a oltre il 90% del fatturato dell'export nazionale a denominazione d'origine nel mondo, ed elimina le tariffe doganali per il 98% dei prodotti che la Ue esporta verso il Canada. "Finalmente un altro tassello fondamentale per i nostri progetti d'internazionalizzazione si è concretizzato – dichiara Sergio Passariello – ed ora possiamo dare corpo al progetto europeo di realizzare il primo Business

Forum dedicato all'accordo economico siglato tra il Canada e la Comunità Europea. "Partiremo dal meridione d'Europa – continua Sergio Passariello – perché è l'area meno rappresentata nelle rotte commerciali con il Canada e stiamo valutando, assieme ad un gruppo di esperti, la location più adatta per organizzare la prima edizione della conferenza internazionale." "I motivi che rendono il trattato commerciale un'opportunità di crescita – ribadisce Passariello - sono tanti, ed il CETA non va visto come un punto di arrivo, ma come un punto di partenza. Da qui l'esigenza di diventare attori protagonisti di questa epocale trasformazione nei rapporti commerciali con il Canada e quindi, come Consorzio Euromed, abbiamo deciso di sostenere la nascita del primo Ceta Business Forum. "Abbiamo pensato a un Forum - chiarisce Passariello - che si possa articolare in due fasi, la prima sarà completamente informatica. Sarà creata una piattaforma web, nella quale professionisti, imprenditori e istituzioni potranno promuovere le proprie attività, entrare in contatto diretto con potenziali clienti/fornitori e definire una collaborazione. La piattaforma sarà anche mezzo informativo con la possibilità di pubblicare contributi da parte degli utenti e con forum di discussione tematici". "La seconda fase si svolgerà con l'organizzazione fisica di momenti d'incontro, a cadenza semestrale o annuale, da tenersi in Europa e in Canada. – continua Passariello - Saranno momenti di condivisione e di networking, nei quali le aziende e i professionisti potranno incontrarsi fisicamente, confrontarsi in tavoli tematici e portare all'attenzione delle istituzioni, le esigenze concrete dei vari settori, per migliorare l'accordo". "I tempi di registrazione sono stati più lunghi di quelli previsti – precisa Sergio Passariello - in quanto la registrazione è stata oggetto di opposizione da parte di un'azienda tedesca, ma la tenacia delle nostre osservazioni e le convincenti argomentazioni dei nostri legali, hanno permesso di ottenere questo primo successo e grazie proprio al CETA, il nostro brand è tutelato automaticamente anche in Canada. Nei prossimi giorni, sarà pubblicata online l'analisi di approfondimento sull'accordo economico CETA realizzata pochi mesi fa, dal gruppo di lavoro Malta Business, grazie al supporto dei tirocinanti universitari del Dipartimento Scienze politiche e giuridiche dell'Università di Messina, Arianna Crea e Francesco Barbera.

Source :<http://www.aobmagazine.it/2019/02/08/ceta-business-forum-registrato-marchio-europeo-al-via-la-realizzazione-del-primo-business-forum-dedicato-allaccordo-economico-canada-ed-unione-europea/>

	<b>Web</b>
	<b>February, 2019</b>

## Master Classes Développement Économique

Infos pratiques

du Lundi 25 Mars 2019 au Vendredi 29 Mars 2019

Site web : <http://www.animaweb.org/fr/master-classes-developpement-economique-maroc-2019>

Description

Ce 2ème opus aura lieu à Nador (Maroc)

ANIMA Investment Network et Business France lancent les Master Classes Développement Économique dans le cadre d'EBSOMED, un projet cofinancé par l'Union européenne qui vise à renforcer les organisations de soutien aux entreprises et les réseaux d'entreprises dans le voisinage méridional.

Conditions de participation sur demande.

Prise en charge des frais de voyage et de séjour aux candidats éligibles à la bourse EBSOMED.

Source : [https://www.econostrum.info/agenda/Master-Classes-Developpement-Economique\\_ae624031.html](https://www.econostrum.info/agenda/Master-Classes-Developpement-Economique_ae624031.html)

	<b>Web</b>
	<b>February, 2019</b>

**(Offre en anglais) BUSINESSMED lance un appel à Expert/e pour sa plateforme Business Country Desk dans le cadre du projet EBSOMED**

Echéance :  
10 Mars 2019

Critères d'éligibilité :  
[Cliquez ici pour parcourir les critères d'éligibilité](#)

Partagez l'opportunité sur :  

  
 Aucun partage

**Détails de l'opportunité**

Régions concernées par cette opportunité : Tunisie

**Project Background**

EBSOMED is a 4-year project (2018-2022) co-financed at 80% by the European Union for a global amount of EUR 6,25 million. It is co-financed and coordinated by BUSINESSMED (The Union of Mediterranean Confederations of Enterprises) in the framework of the EBSOMED consortium which consists of 6 members: GACIC (German-Arab Chamber of Commerce), ASCAME (Association of Mediterranean Chambers of Commerce), ANIMA Investment Network, EUROCHAMBRES (Association of European Chambers of Commerce), CAWTAR (Center of Arab Women for Training and Research).

EBSOMED has been designed to dedicate particular emphasis to reinforcing Business Support Organisations' management capacity and efficiency through instruments, providing capacity building and training to improve the sophistication of Euro-Mediterranean Private Sector Organisations and help them address existing gaps.

EBSOMED aims at achieving a higher indirect economic leverage by helping BSOs to make a qualitative scaling up in regard to the services they offer to their beneficiaries, while pursuing this successful cross border cooperation dynamic. Overall

**Objective of the Business Country Desk**

The Business Country Desk (BCD) is a platform conceived in order to assist and stimulate trade and investment mainly in 10 south Mediterranean countries, as well as to initiate and develop business partnerships between North-South and South-South Mediterranean economic operators. It intend to be the reference portal that provides access to external trade related to information, economic, social, regulatory and political framework of the target countries as well as direct contact with the key business actors (Business Support organisations, leading companies, potential partners) around the Euro-Mediterranean basin.

It is one of the backbone instruments implemented by the Union of Mediterranean Confederations of Enterprises (BUSINESSMED) in the framework of the EBSOMED project, developed in close synergy with the Euromed Trade Helpdesk and the B2Match Tool.

**Purpose and Scope of the Expert's mission**

In the framework of the current consultancy mission dedicated to the accompaniment of companies and investors, the expert is bound to conduct a study on each target country's economic, regulatory, cultural and political background shaping its business climate.

The expert will operate in close coordination with the BCD coordinator, in order to draft the countries' sheets that will serve as the main input of the documentary base of the BCD platform.

- **Expert's key responsibilities**

- Attend the design of the platform's content and structure;
- Identify the countries priorities and key sectors;
- Ensure business intelligence and regulatory mentoring;
- Conduct sector studies and identify the expanding sectors/markets in each target country;
- Draft countries' factsheets on economic indicators, trade and investment regulations, business climate, infrastructure, key sectors, partner countries, etc.);
- Support the information's outreach and analysis;
- Ensure periodic updates of the platform's documentary base;
- Set up a solid contact database of involved stakeholders in SNC;
- Overview the coherence and impact of the BCD platform

- **Deliverables**

- A field study in the target countries;
- 10 country sheets/yearly updated, reports for the first year to be delivered within 6 months (August 2019);
- Contacts' list of relevant trade and investment actors in the target countries (BSOs, economic operators, etc.);
- Constant monitoring in order to ensure the platform's update (half-yearly progressive reports).

- **Geographical area to be covered**

The field study covers 10 ENI South countries, beneficiaries of EBSOMED project. Once selected, the expert will receive a detailed document stating the objectives, timeline and periodic deliverables within the current consultancy mission.

Start date & Mission's period

The intended start date in March 11<sup>th</sup> 2019 and the mission's length is set for 34 months. The selected expert will be assigned to perform his mission for one year with possibility of renewal of the contract subject to an amendment signed by both parties.

- ✓ **Critères d'éligibilité**

- ✓ A senior Expert in Economics, business or a related field;
- ✓ At least 10 years of relevant experience in business development model in the MENA region;
- ✓ At least 5 years of relevant experience at a Business Organisation;
- ✓ Excellent knowledge of the economic development model in the MENA region;
- ✓ An in-depth understanding of the political, cultural and socio-economic background of the Southern Mediterranean Neighborhood;
- ✓ Expertise in trade, investment and international growth strategies especially in the Southern Mediterranean region;



- ✓ Acquaintance with Institutional Support Systems Development for the Business Organisations;
- ✓ Strong writing and proofreading skills both in English and French;
- ✓ Outstanding Research and analytical skills, accuracy and consistency.

**? Comment postuler**

[Afficher les details](#)

**Contacts**

[communication@businessmed-umce.org](mailto:communication@businessmed-umce.org)

**Plus d'informations**

[Lien de l'opportunit ](#)

Source : <https://jamaity.org/opportunity/buisnessmed-expert-platforme-business-country-desk-epsomed/>

	<b>Web</b>
	<b>February 15, 2019</b>

## The Cluster Booster Track – Appel à mentors européens



À propos du Cluster Booster Track et de son programme de mentorat

Le Cluster Booster Track est le programme spécial lancé par THE NEXT SOCIETY, qui cible les clusters. C'est un programme d'apprentissage entre pairs qui vise à développer les capacités des managers des clusters des Pays de la rive Sud de la Méditerranée (Algérie, Égypte, Jordanie, Liban, Maroc, Palestine\*, Tunisie), et multiplier les opportunités d'inter-clustering et de partenariat aux niveaux national et international.

Dans le cadre du Cluster Booster Track, 26 managers des clusters sud-méditerranéens bénéficieront d'un programme de mentorat qui leur permettra de partager des expériences et de trouver des solutions aux problèmes liés à la gestion et au développement de leur propre cluster avec un pair européens, dans une approche gagnant-gagnant.

Ce programme est basé sur le matching entre :

- des mentors : les managers de cluster européens expérimentés (ou experts en management de cluster), qui souhaitent partager leurs expériences en matière de management de cluster et développer une coopération inter-clusters, les mentors ;
- et des mentorés : les 26 managers de cluster sud-méditerranéens qui souhaitent bénéficier des apports des clusters européens

### Les bénéficiaires

Le mentorat est réservé aux 26 managers des clusters Sud-Med qui bénéficient des activités du Cluster Booster Track (la liste des clusters bénéficiers est indiquée dans l'appel à mentors). Le programme de mentorat a pour objectif d'approfondir les problématiques liés à la gestion et au développement de cluster identifiés lors de l'étape de diagnostic (Needs Diagnosis process) et lors des visites d'apprentissage et d'inspiration proposés par le parcours (Benchmarking visits and Training).

### Qui peut postuler?

L'appel à mentors est ouvert à tous les managers de clusters européens (ou experts en management de clusters) qui souhaitent partager leurs expériences et offrir un soutien aux mentorés. Pour les candidats, le mentorat sera l'occasion de réfléchir à leur propre pratique et obtenir de nouvelles perspectives et idées pour leur organisation.


### Êtes-vous intéressé par cette opportunité ?

- Téléchargez l'appel à mentors pour plus d'informations sur l'ensemble du programme de mentorat (y compris les domaines de compétence et la contribution financière prévue pour les mentors)
- Téléchargez le formulaire de candidature et suivez les indications fournies dans l'appel à candidatures.
- Soumettez votre candidature électroniquement avant le 15/03/2019 fin de journée (CET) au plus tard à [sara.botti@franceclusters.fr](mailto:sara.botti@franceclusters.fr)

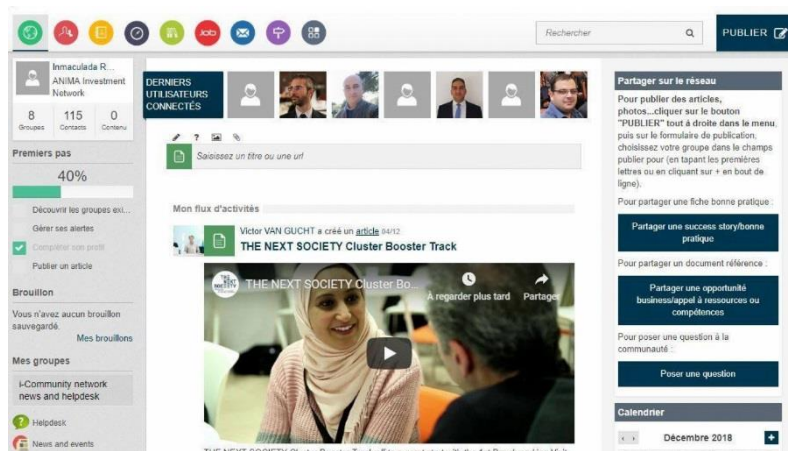
## Contacts

Pour toute question concernant cet appel, veuillez écrire à [sara.botti@franceclusters.fr](mailto:sara.botti@franceclusters.fr)

Source: <http://franceclusters.fr/2019/02/15/the-cluster-booster-track-appel-a-mentors-europeens/>

	<b>Web</b>
	<b>February 17, 2019</b>

## Un projet financé par l'UE lance une plateforme collaborative pour les clusters euro-méditerranéens



i-Community, la plateforme collaborative THE NEXT SOCIETY pour les clusters euro-méditerranéens est en ligne !

Financée par l'UE, cette plateforme permettra de connecter les clusters méditerranéens et leurs homologues européens, mais aussi toutes les organisations intéressées par l'activité des clusters. i-Community propose aussi une base documentaire pour permettre aux professionnels des clusters d'acquérir de nouvelles compétences. L'outil i-jobs donnera aussi accès à une CVthèque spécifique aux clusters.

[Read more](#)  
[Press release](#)  
[Facebook link](#)  
[Video](#)

Également disponible en  
Arabic  
Anglais

Source: <https://euro-mediterranee.blogspot.com/2019/02/un-projet-finance-par-lue-lance-une.html>

## THE NEXT SOCIETY

	<b>Web</b>
	<b>February , 2019</b>

### **The Cluster Booster Track - Call for European Mentors**



#### About the Cluster Booster Track

The Cluster Booster track is the special programme launched by THE NEXT SOCIETY, which targets clusters. It is an exciting peer-to-peer learning and booster programme that helps South-Med cluster managers (from Algeria, Egypt, Jordan, Lebanon, Morocco, Palestine\*, Tunisia) to improve their management skills, multiply their business opportunities and open new channels of inter-clustering collaboration at national and international levels.

In the framework of the Cluster Booster Track, 26 South-Med cluster managers will benefit from a special cluster mentoring programme that aims to deepen cluster management issues with an experienced peer from Europe in a win-win approach.

#### The mentoring programme of the Cluster Booster Track

This programme is based on the matching of

- experienced European cluster practitioners (cluster managers or cluster management experts)willing to develop inter-cluster cooperation and share successful experiences, the mentors,
- with 26 selected South-Med cluster managers interested in peer feedback, the mentees.

#### Beneficiaries

Mentoring is reserved to the 26 South-Med cluster selected to benefit from the Cluster Booster Track activities (The list of the selected South-Med clusters is provided in the call). The purpose of the mentoring programme is to deepen the cluster management issues identified during an initial needs assessment (Needs Diagnosis process) and during training activities proposed by the track (Benchmarking visits and Training).

#### Who can apply

The call is open to all European cluster managers (or cluster management experts\*\*) willing to share their experience and offer support to mentees. For applicants, mentoring will be an

opportunity to reflect on their own practice and gain new perspective on their organization as well.

#### Areas of knowledge

Knowledge areas and competences that mentors can offer to share through the Cluster Booster Track mentoring programme (non-exclusive list):

- Cluster strategy
- Financing model – sustainability
- Communication strategy & branding
- Member engagement
- Service portfolio
- Governance of the cluster
- Management and development of the cluster management team
- Monitoring, evaluation and impact
- Cross-sector cooperation and inter-clustering (both at national and international level)
- Other topics (preferably related to cluster management)

#### Financial contribution

The financial contribution for mentors is limited to maximum EUR 3,100 (VAT excluded)/per mentee. Applicants must provide their quotation in the application form.

#### How to apply and deadline for submission

European cluster managers (or cluster management experts) interested in becoming a mentor should download the Call for mentors and the relative application form (also attached), and follow the indicated guidelines for application.

The application form must be submitted electronically by end of day (CET) on the 15/03/2019 at the latest to [sara.botti@franceclusters.fr](mailto:sara.botti@franceclusters.fr) .

#### Contacts

If you have questions regarding this call, please send an email to [sara.botti@franceclusters.fr](mailto:sara.botti@franceclusters.fr)

\*This designation shall not be construed as recognition of a State of Palestine and is without prejudice to the individual positions of the Member States on this issue.

\*\* Experts in cluster management must have either a professional experience of at least 5 years in management of a cluster organization; or a strong experience in strategic counselling/support to the development of cluster organizations in the past 5 years. Evidence of the expertise must be included in the application form.

Tags:

The Next Society

mentoring

Clusters

South-Med


Cluster Management

Source:

mentors

[https://www.clustercollaboration.eu/news/cluster-booster-track-call-european-](https://www.clustercollaboration.eu/news/cluster-booster-track-call-european-mentors)

THE NEXT SOCIETY

	Web
	February 17, 2019

## 2nd Advocacy Panel Tunisia – For an innovation policy agenda in Tunisia



La 2ème reunion du panel de plaidoyer pour un agenda politique d'innovation en Tunisie se tiendra le 26 février 2019 à Tunis.

Cet événement est organisé par la CONECT et l'APII, avec le soutien d'ANIMA Investment Network dans le cadre de l'initiative THE NEXT SOCIETY, financée par l'Union européenne.

Ce panel vise à identifier les priorités sur lesquelles porteront l'assistance technique qui sera mise en oeuvre, et à développer des synergies avec les initiatives similaires existantes en Tunisie. Pour ce faire, THE NEXT SOCIETY mobilisera les principaux bailleurs, des leaders d'initiatives en lien avec l'innovation ainsi que les principaux acteurs de l'écosystème innovation en Tunisie.

Source de l'article Animaweb

Source : <http://euro-mediterranee.blogspot.com/2019/02/2nd-advocacy-panel-tunisia-for.html>



THE NEXT SOCIETY

<b>Maghreb.news</b>	<b>Web</b>
	<b>February 17, 2019</b>

## **2nd Advocacy Panel Tunisia – For an innovation policy agenda in Tunisia**

La 2ème reunion du panel de plaidoyer pour un agenda politique d'innovation en Tunisie se tiendra le 26 février 2019 à Tunis. Cet événement est organisé par la CONECT et l'APII, avec le soutien d'ANIMA Investment Network dans le cadre de l'initiative THE NEXT SOCIETY, financée par l'Union européenne. (...)

... lisez l'article dans Euro-Méditerranée

Source : <http://www.maghreb.news/news=2962352>

## THE NEXT SOCIETY

 <p>worldwide beauty connection <b>COSMETICS Clusters</b> International Network</p>	<b>Web</b>
	<b>February 22, 2019</b>

### **Take part of a mentoring program and boost your cooperation in the South-Med area**



The Cluster Booster track is the special programme launched by THE NEXT SOCIETY project, which one of the part consists on an exciting peer-to-peer learning and booster programme, bridging European with South-Med cluster managers (from Algeria, Egypt, Jordan, Lebanon, Morocco, Palestine, Tunisia). You are a European cluster manager and you wish to strengthen your cooperation ties with the above mentioned countries thought mentoring (up to €3 100 financed)?

[Read more >>](#)

Source:<http://cosmeticsclusters.com/2019/02/22/take-part-of-a-mentoring-program-and-boost-your-cooperation-in-the-south-med-area/>



## THE NEXT SOCIETY en Tunisie : ANIMA & FEMISE collaborent pour une Méditerranée de l'Innovation



Les pays méditerranéens souffrent d'un manque de dynamisme de leur secteur privé, qui n'est pas suffisamment concurrentiel ni créateur d'emplois. FEMISE ([www.femise.org](http://www.femise.org)) a donc placé le thème de l'innovation et du secteur privé, et en particulier son rôle de moteur de la croissance, de la création d'emplois et de l'inclusion, au cœur de ses recherches. Parmi ses activités, FEMISE participe, en partenariat avec ANIMA Investment Network, au projet The Next Society, qui réunit des acteurs publics et privés de sept pays méditerranéens dans le but de soutenir les écosystèmes d'innovation. Cette collaboration est l'occasion pour FEMISE et ANIMA de mettre en commun leurs compétences complémentaires, à savoir l'analyse et la production de connaissances académiques d'un côté, et l'appui technique et opérationnel de l'autre.

Source : [https://www.youtube.com/watch?v=ZO6zmCZ\\_cD4](https://www.youtube.com/watch?v=ZO6zmCZ_cD4)

	Web
	February 28, 2019

## “The Next Society” est une chance pour les brillants esprits



THE NEXT SOCIETY est un programme qui réunit des acteurs du changement engagés pour l'innovation et le développement économique. Il met au tour de la même table des entrepreneurs, investisseurs, ONG, centres d'innovation publics et privés, centres de recherche et de développement économique d'Europe et des pays méditerranéens.

Un panel de plaidoyer a été organisé le 26 Février 2019 à l'hôtel Lac Léman au tour de construction d'un agenda commun pour l'innovation.

Cette réunion technique a été organisée par la CONECT (Confédération des entreprises citoyennes de Tunisie) et l'APII (Agence de promotion de l'industrie et de l'innovation) avec le soutien d'ANIMA Investment Network, dans le cadre de THE NEXT SOCIETY, initiative financée par l'Union européenne, qui vise à soutenir l'innovation en Méditerranée.

Faisant suite à la première réunion du panel en 2018 et au travail d'identification des besoins de l'écosystème, ce deuxième panel entend établir un agenda d'action commune des acteurs de l'innovation en Tunisie.

Une première session a permis – grâce au travail des partenaires de l'initiative (FEMISE, Kedge Business School/OPEE et de l'APII) – de mettre en lumière une analyse de la performance de l'écosystème de l'innovation tunisien ainsi qu'un panorama des opportunités de l'industrie, complétés par une restitution d'étude portant sur les besoins et pratiques des entreprises tunisiennes afin d'adapter l'offre d'accompagnement existante.

Une seconde session a permis de débattre avec l'écosystème (investisseurs, incubateurs, monde de la recherche, acteurs publics du financement de l'innovation...) les 3 sujets qui incarnent les challenges à relever au niveau réglementaire et financier et sur lesquels

concentrer nos efforts i).la mise en application du start-up Act, ii).les outils de financement adaptés aux startups et à la physionomie de l'écosystème, et iii) le renforcement du transfert technologique.

Enfin, d'autres acteurs de la coopération intervenant en soutien à l'écosystème (Union européenne, AFD, Expertise France, GIZ, ENDA inter Arabe...) ont été invités à présenter leurs initiatives en lien avec l'innovation afin de dresser un panorama de leurs objectifs, moyens et expertises disponibles pour identifier les principales lacunes restant à combler et les synergies à opérer.

Il ressort de ce deuxième panel THE NEXT SOCIETY la nécessité d'élaborer un cadre légal favorable au rapprochement du monde de la recherche et du secteur privé, en travaillant en particulier sur la sensibilisation des acteurs, de nouvelles dispositions juridiques et des instruments financiers adaptés au transfert de technologie.

Source : <https://africanmanager.com/the-next-society-est-une-chance-pour-les-brillants-esprits/>

## Jeunes entrepreneurs : Le Cjd et Diafrikinvest en appoint...



<https://24heures.net/2019/02/07/jeunes-entrepreneurs-le-cjd-et-diafrikinvest-en-appoint/>

Le Centre des jeunes dirigeants d'entreprise du Sénégal (Cjd Sénégal) a procédé, ce mercredi, à la présentation de ses nouveaux membres et des cinq entrepreneurs choisis par le projet Diafrikinvest. La cérémonie a permis au président sortant de remettre officiellement les documents administratifs à son successeur, Ibrahima Dione. Appuyer les entrepreneurs sénégalais, c'est l'ambition du projet Diafrikinvest. Amina Investment, une société française et le Centre des jeunes dirigeants (Cjd) du Sénégal ont uni leurs forces pour accompagner les entrepreneurs sénégalais, avec un financement à 90% de l'Union européenne. La journée a été clôturée par des séances de travail avec les entrepreneurs de Diafrikinvest. Tout savoir dans cette vidéo.

Source : <https://24heures.net/2019/02/07/jeunes-entrepreneurs-le-cjd-et-diafrikinvest-en-appoint/>

**Jeunes entrepreneurs : Le Cjd et Diafrikinvest en appoint...**

Le Centre des jeunes dirigeants d'entreprise du Sénégal (Cjd Sénégal) a procédé, ce mercredi, à la présentation de ses nouveaux membres et des cinq entrepreneurs choisis par le projet Diafrikinvest.

La cérémonie a permis au président sortant de remettre officiellement les documents administratifs à son successeur, Ibrahima Dione.

Appuyer les entrepreneurs sénégalais, c'est l'ambition du projet Diafrikinvest. Amina Investment, une société française et le Centre des jeunes dirigeants (Cjd) du Sénégal ont uni leurs forces pour accompagner les entrepreneurs sénégalais, avec un financement à 90% de l'Union européenne.

La journée a été clôturée par des séances de travail avec les entrepreneurs de Diafrikinvest. Tout savoir dans cette vidéo.

Source : [https://senego.com/jeunes-entrepreneurs-le-cjd-et-diafrikinvest-en-appoint\\_850185.html](https://senego.com/jeunes-entrepreneurs-le-cjd-et-diafrikinvest-en-appoint_850185.html)

Tunimarkets.net	Web
	February 4, 2019

## Rencontre annuelle CONECT & MÉDIAS



La confédération des entreprises citoyennes de Tunisie (CONECT) – organise sa réunion annuelle avec les médias le jeudi 31 janvier 2019 à son siège à Tunis.

Le nouveau bureau exécutif récemment élu pour le mandat 2018 2022 et présidé par Monsieur Tarek Cherif a choisi le slogan « Construisons Ensemble un pont vers l'avenir » .

Cette rencontre périodique sera l'occasion de faire le point sur les principales actions de l'organisation patronale Conect qui a toujours oeuvré dans le cadre de la citoyenneté à travers notamment son orientation RSE .

En effet le label RSE mis en place par la Conect sera délivré aux PME tunisiennes ayant suivi un accompagnement spécifique pour un développement durable.

Cette rencontre avec les médias sera également une occasion de présenter les principales orientations et grands axes stratégiques de la confédération pour l'année 2019.

CONECT ambitionne de mettre en oeuvre toutes ses ressources au service de la PME citoyenne à l'échelle régionale, nationale et internationale pour sa pérennité et son développement.

Cette stratégie sera élaborée en adéquation aux défis économiques auxquels est confronté le pays et en fonction des besoins de développements régionaux et sectoriels.



Sur le plan régional, CONECT axera son intervention autour de la promotion de l'investissement dans les régions ainsi que sur l'employabilité des jeunes issus des régions intérieures.

C'est dans ce cadre que la Conect propose en faveur des jeunes diplômés à la recherche d'emploi, un programme de formation et perfectionnement au sein des entreprises d'entraînement de la CONECT à Charguia à Tunis.

Cette initiative s'adresse aux jeunes diplômés de dix gouvernorats de l'ouest et du sud du pays.

L'objectif est de familiariser les candidats à l'environnement de l'entreprise, de développer leur compétences grâce à ses deux structures ; Elan by CONECT et PES by CONECT qui sont les deux premières entreprises d'entraînement professionnelles créées par la CONECT depuis mars 2014 .

A l'échelle nationale, la confédération poursuivra son action et en multipliant ses prises de position et propositions en faveur des différents secteurs économiques et pour les réformes structurelles nécessaires à la reprise économique du pays .

La CONECT oeuvre pour une approche participative incluant toutes les parties concernées dans le cadre d'une concertation nationale inclusive et un dialogue social responsable. De plus la confédération concentre son action pour lutter contre fléau de la contre bande et du commerce illicite par la création du centre « Actions », Il s'agit d'une structure interne à la CONECT dont le but est de dénoncer les abus dans les pratiques commerciales.

Les activités de ce centre s'articuleront ainsi autour de la prévention et la détection des pratiques liées à la concurrence déloyale, la diffusion des informations et alertes en rapport avec ces pratiques et la réalisation d'un guide d'alertes adressé aussi bien aux pouvoirs publics qu'aux entreprises.

Par ailleurs la CONECT ambitionne de lancer une réflexion stratégique pour la sauvegarde et le développement du tissu industriel tunisien à travers la montée en valeur ajoutée et l'ouverture sur les marchés extérieurs dans une logique de développement durable.

Sur le plan International à travers sa structure CONECT international, on envisage en 2019 de renforcer les acquis en terme de réseautage avec les différentes organisations patronales a l'échelle internationale tant sur l'Europe, l'Afrique, le moyen orient, l'Asie et l'Amérique .

La mission de CI étant de contribuer au rayonnement de l'économie tunisienne à l'international. CONECT fera que cette rencontre d'affaires internationale soit périodique et porteuse de prospérité et de développement en faveur de nos PME en quête d'ouverture internationale.

CONECT organisera également des missions d'affaires de prospection à l'étranger dans le but multiplier les opportunités d'échanges commerciaux et d'investissements à l'instar de la récente mission économique organisée par CONECT International en partenariat avec CONECT Sfax, l'Ambassade de Turquie en Tunisie et la Chambre de Commerce de Konya qui s'est déroulée en Janvier 2019 à Konya dans le agroalimentaire.

La diaspora constituera un des axes majeurs de l'action de la confédération à l'échelle internationale.

Grâce à son projet Diafrikinvest qui vise à identifier des talents, des entrepreneurs et des investisseurs de la diaspora du Maroc, du Sénégal et de Tunisie ainsi que les réseaux d'affaires en Europe pouvant être mobilisés pour leurs pays d'origine.

CONECT mise sur cette diaspora qui constitue une réelle opportunité pour la dynamisation et la relance de notre économie.

Source : <https://tunimarkets.net/5393/rencontre-annuelle-conect-medias/>

	Web
	February, 2018

## Join the international acceleration programme and benefit from a 12-months full support, EU funded DiafrikInvest project



You are an entrepreneur from Africa or the diaspora and you target the Moroccan, Senegalese or Tunisian markets? You already have a first successful experiment, a product or a proof of concept?

This international acceleration programme will give you the keys for a better understanding of the markets and the building of a custom-tailored offer. With the support of highly qualified talents from the diaspora, you will strengthen your team's abilities and your business plan, expand your professional network by participating to international events, promote your project, prepare and launch a fund-raising campaign and meet with your first clients and investors.

What's the plan?

- Mentoring and individual coaching
- Guidance and technical assistance
- Development missions in the targeted markets
- Participation to major business events
- Fund-raising training
- Meeting with buyers and investors

Closing date

15 February 2019

Opportunity type

Competitions

Source : <https://www.euneighbours.eu/en/south/stay-informed/opportunities/join-international-acceleration-programme-and-benefit-12-months>

	Web
	February 7, 2017

## Jeunes entrepreneurs : Le Cjd et Diafrikinvest en appoint...



Le Centre des jeunes dirigeants d'entreprise du Sénégal (Cjd Sénégal) a procédé, ce mercredi, à la présentation de ses nouveaux membres et des cinq entrepreneurs choisis par le projet Diafrikinvest.

La cérémonie a permis au président sortant de remettre officiellement les documents administratifs à son successeur, Ibrahima Dione.

Appuyer les entrepreneurs sénégalais, c'est l'ambition du projet Diafrikinvest. Amina Investment, une société française et le Centre des jeunes dirigeants (Cjd) du Sénégal ont uni leurs forces pour accompagner les entrepreneurs sénégalais, avec un financement à 90% de l'Union européenne.

La journée a été clôturée par des séances de travail avec les entrepreneurs de Diafrikinvest.

Source : <http://actuvision.com/jeunes-entrepreneurs-le-cjd-et-diafrikinvest-en-appoint/>

	Web
	February, 2019

## Diafrikinvest – Programme d'accélération international 2019



Diafrikinvest organise un programme d'accélération international destiné aux entrepreneurs qui désirent se développer au Maroc, au Sénégal et en Tunisie.

Vous êtes un entrepreneur africain ou MRE et ciblez les marchés marocain, sénégalais ou tunisien ? Vous disposez déjà d'une première expérience réussie, d'un produit ou d'une preuve de concept ? Postulez jusqu'au 15 mars 2019, pour intégrer le programme d'accélération et bénéficiez d'un accompagnement complet de 12 mois !


Pourquoi participer ?

Ce programme d'accélération international vous permettra de mieux comprendre les marchés pour construire une offre adaptée, muscler votre équipe et votre plan d'exécution grâce au soutien des talents de la diaspora, élargir votre réseau en participant à des événements internationaux, vous promouvoir et rencontrer vos premiers clients, préparer et lancer une campagne de levée de fonds et rencontrer des investisseurs.

Au programme

- Mentorat et coaching individuel
- Assistance technique et conseil
- Missions de développement sur les marchés ciblés
- Participation à de grands événements d'affaires
- Formation à la recherche de financement
- Rencontre avec des grands acheteurs et investisseurs

Source : <https://www.agenda-ecoles.ma/event/diafrikinvest-programme-dacceleration-international-2019/>

	<b>Web</b>
	<b>February 15, 2019</b>

## **L'UE soutient les entrepreneurs de la diaspora**

Objectif: encourager le développement de projets au Maroc, au Sénégal et en Tunisie  
Le 15 mars est le dernier délai pour postuler à la 3e phase du programme.

L'Union européenne lance la troisième phase du Programme d'accélération international. Un dispositif visant à accompagner des entrepreneurs issus de la diaspora et d'Afrique pour le développement de projets au Maroc, au Sénégal et en Tunisie. Le 15 mars est le dernier délai pour le dépôt des dossiers de candidature. Les candidats doivent déjà disposer d'une première expérience réussie ou avoir développé un produit ou un concept pouvant apporter une réelle valeur ajoutée.

Les candidats retenus bénéficieront d'un accompagnement complet de 12 mois qui sera dispensé via l'accélérateur international «Diafrik Invest». A la fin du programme, ils auront mieux compris les marchés ciblés pour construire une offre adaptée, muscler leurs équipes et leur plan d'exécution, préparer et lancer une campagne de levée de fonds ou encore rencontrer des investisseurs.

Le soutien de «Diafrik Invest» se traduira par un mentorat et coaching individuel, une assistance technique et conseil, des missions de développement sur les marchés ciblés ainsi qu'une participation à de grands événements d'affaires. S'y ajoute une formation à la recherche de financement ou encore des rencontres avec des grands acheteurs et des investisseurs.

«Les entrepreneurs de la diaspora bénéficient d'un accompagnement personnalisé pour la création d'entreprise, le cadre d'investissement et les opportunités pour s'impliquer dans le développement des pays d'origine», précisent les coordinateurs du projet. Les entrepreneurs locaux ne sont pas en reste. Ils profitent de MasterClass et de mentoring dispensés par des talents et entrepreneurs de la diaspora. Des voyages de prospection et forum d'affaires sont également organisés.

Côté financement, ce programme vise à connecter les entrepreneurs avec les bailleurs de fonds pour faciliter l'investissement productif via des instruments innovants. Grâce à la mise en réseau d'investisseurs privés (business angels) de la diaspora et d'investisseurs des pays d'origine, le projet crée une dynamique de co-investissement. Les réseaux d'affaires en Europe peuvent être mobilisés pour les activités du projet.

Les «Investment Academies» permettent également de connecter entrepreneurs et investisseurs. A la fin du programme, les 20 meilleurs projets responsables seront promus en recherche d'investissement via une plateforme de crowdfunding.

Lancé en décembre 2016, ce programme international a pour objectif de mobiliser, en 3 ans, 45 hauts talents. Il permettra la co-construction de 3 offres de services «diaspora». Il profitera à 120 bénéficiaires de DiasporaLab/DiasporaTech.

Par ailleurs, 50 entrepreneurs de la diaspora et 45 autres locaux seront accompagnés. 20 projets responsables seront assistés dans la recherche de financement. Ils ciblent cinq secteurs: l'environnement, les technologies vertes, la santé, l'éducation ainsi que l'agroalimentaire. Par ailleurs, 3 événements régionaux Investment Academy & Networking seront organisés. Les projets retenus seront suivis à chaque étape de leur parcours.

### **Migration et développement**

Diafrik Invest (2016-2019) est mis en œuvre dans le cadre du Dialogue euro-africain sur la migration et le développement (Processus de Rabat). Ce dispositif rassemble plus d'une cinquantaine de pays le long de la route migratoire ouest-africaine. Doté d'un budget de 2,2 millions d'euros, le projet est cofinancé à hauteur de 90% (soit 2 millions d'euros) par l'Union européenne. Cette dernière intervient à travers la Direction générale du développement et de la coopération suite aux engagements pris dans la Déclaration de Rome qui a initié une nouvelle phase du processus de Rabat pour 2015-2017, dont l'un des axes principaux est de renforcer le lien entre migration et développement. Diafrik Invest met donc en œuvre le cadre pour une contribution organisée et durable des diasporas au développement économique, social et environnemental des pays d'origine. De son côté, ANIMA Investment Network coordonne le projet au sein d'un consortium constitué de cinq autres partenaires : Start-Up Maroc, Acim, Conect, Am Be Koun et CJD Sénégal. L'Agence marocaine de développement des investissements et des exportations (AMDIE) est également associée au projet.

### **Diafrik Invest en chiffres**

Une durée de 3 ans

40 opérations

4 partenaires et 1 associé

Mission: dynamiser les relations d'affaires entre l'Europe, le Maroc, la Tunisie et le Sénégal

Un budget global de 2,2 millions d'euros

Un programme cofinancé à 90% par l'UE

Source : <https://www.leconomiste.com/article/1040876-l-ue-soutient-les-entrepreneurs-de-la-diaspora>

 www.le360.ma	Web
	February 15, 2019

## Soutien européen aux entrepreneurs marocains



Kiosque360. L'Union Européenne veut accompagner les porteurs de projets de la diaspora au Maroc, en Tunisie, et au Sénégal. La date limite de dépôt de dossiers est fixée au 15 mars.

Lancement de la 3e phase du programme d'accélération pour accompagner les entrepreneurs issus de la diaspora africaine dans le développement de projets au Maroc, en Tunisie et au Sénégal. Dans son édition du jour, L'Economiste précise que le dernier délai pour le dépôt de dossier est fixé au 15 mars. Les candidats doivent justifier d'une expérience réussie ou avoir développé un produit ou un projet ayant une réelle valeur ajoutée.

Ceux qui seront retenus bénéficieront d'une formation et d'un accompagnement pendant 12 mois via l'accélérateur international Diafrik Invest. A l'issue de cet accompagnement, ils seront à même de comprendre le marché ciblé pour construire une offre adaptée, muscler leurs équipes... L'apport du fonds se traduira par un accompagnement individuel, une assistance technique et conseil, des missions de développement dans les marchés ciblés et la participation dans les grands événements d'affaires. Sans oublier la formation pour la recherche de financement. Justement, l'objectif du programme vise à connecter les entrepreneurs avec les bailleurs de fonds pour faciliter l'investissement productif via des instruments innovants.

Source : <http://fr.le360.ma/economie/soutien-europeen-aux-entrepreneurs-marocains-184119>

	Web
	February 7, 2019

## Jeunes entrepreneurs : Le Cjd et Diafrikinvest en appoint...



Le Centre des jeunes dirigeants d'entreprise du Sénégal (Cjd Sénégal) a procédé, ce mercredi, à la présentation de ses nouveaux membres et des cinq entrepreneurs choisis par le projet Diafrikinvest.


La cérémonie a permis au président sortant de remettre officiellement les documents administratifs à son successeur, Ibrahima Dione.

Appuyer les entrepreneurs sénégalais, c'est l'ambition du projet Diafrikinvest. Amina Investment, une société française et le Centre des jeunes dirigeants (Cjd) du Sénégal ont uni leurs forces pour accompagner les entrepreneurs sénégalais, avec un financement à 90% de l'Union européenne.

La journée a été clôturée par des séances de travail avec les entrepreneurs de Diafrikinvest. Tout savoir dans cette vidéo.

Source : <https://www.bonjourdakar.com/jeunes-entrepreneurs-cjd-diafrikinvest-appoint/>



	Web
	February, 2018

## Appel à projets – Entrepreneurs, développez-vous au Maroc, au Sénégal et en Tunisie

Vous êtes un entrepreneur africain ou de la diaspora et ciblez les marchés marocain, sénégalais ou tunisien ? Vous disposez déjà d'une première expérience réussie, d'un produit ou d'une preuve de concept?

Soumettez votre candidature jusqu'au 15 mars 2019 pour intégrer le programme d'accélération DiafrikInvest et bénéficiez d'un accompagnement complet de 12 mois.

### Pourquoi participer ?

Ce programme d'accélération international vous permettra de mieux comprendre les marchés pour construire une offre adaptée, muscler votre équipe et votre plan d'exécution grâce au soutien des talents de la diaspora, élargir votre réseau en participant à des événements internationaux, vous promouvoir et rencontrer vos premiers clients, préparer et lancer une campagne de levée de fonds et rencontrer des investisseurs.

### Au programme

- Mentorat et coaching individuel
- Assistance technique et conseil
- Missions de développement sur les marchés ciblés
- Participation à de grands événements d'affaires
- Formation à la recherche de financement
- Rencontre avec des grands acheteurs et investisseurs

### Contacts et informations

Coordinateur du projet : Léonard Lévêque, [leonard.leveque@anima.coop](mailto:leonard.leveque@anima.coop)

Responsable communication : Lauriane Ammouche, [lauriane.ammouche@anima.coop](mailto:lauriane.ammouche@anima.coop)

Source : <https://entreprenheure.org/2019/02/14/appel-a-projets-entrepreneurs-developpez-vous-au-maroc-au-senegal-et-en-tunisie/>